

Presseinformation

100€ Gutschein beim Kauf von Igel oder Acer ThinClients bei der Vanquish GmbH

Oldenburg, 19.07.2010. Vanquish GmbH, Value Add Distributor mit dem Schwerpunkt Server Based Computing, Virtualisierung und System Management bietet allen seinen Resellern noch bis Ende August eine einmalige Aktion in Kombination mit dem Kauf von ThinClients der Hersteller Igel Technology GmbH und Acer Computer GmbH.

Mit jeder Rechnung über einen der o.g. ThinClients verschickt die Vanquish einen Voucher im Wert von 100€, der auf eine Schulung über die Management Software Igel UMS angerechnet werden kann.

Die Igel UMS (Universal Management Suite) aus dem Hause des deutschen Marktführers für ThinClients ist die zentrale Verwaltungssoftware für ThinClients mit einem Betriebssystem aus dem Hause Igel. Daher ist Sie geeignet für die Igel ThinClients, den Acer Veriton N260G ThinClient, sowie zur Verwaltung von ThinClients von Drittherstellern die via Igel-UDC Firmware auf ein Igel Betriebssystem umgerüstet werden.

„Durch den geschulten Einsatz der Igel UMS kann der Aufwand beim Roll-Out und bei der Verwaltung der ThinClients massiv reduziert werden.“ So Henning Jasper, Geschäftsführer der Vanquish GmbH, und weiter: „Händler die sich dieses Know-How aneignen erwerben einen echten Wettbewerbsvorteil und können die Verwaltung der Igel UMS und damit der ThinClient Struktur bei Ihrem Kunden als Remote Serviceleistung anbieten und sich somit fortlaufendes Servicegeschäft sichern.“

Die Igel UMS Schulungen im Hause der Vanquish kosten 399€ für Händler, bzw. 499€ für Endkunden, jeweils netto. Händler die Ihre Endkunden vermitteln, erhalten eine entsprechende Provision. Pro Firma/Teilnehmer kann ein Voucher über 100€ auf die oben genannten Preise geltend gemacht werden. Der Händler kann den Voucher auch entsprechend an seinen Endkunden als quasi geldwerten Vorteil weitergeben und so die Kundenbindung erhöhen.

Weitere Informationen zu der Igel-UMS Aktion und den ThinClients von Igel und Acer finden Sie hier: www.vanquish.de/UMSVoucher. Vertriebsanfragen können an vertrieb@vanquish.de oder telefonisch unter 0441/340498-0 gerichtet werden.

Über Vanquish GmbH:

Die Vanquish GmbH ist eines der führenden Distributionsunternehmen im IT-Markt für Server Based Computing & Virtualisierung und tritt sowohl als Value-Add-Distributor als auch als strategischer Partner zum Channelaufbau für internationale Hersteller auf.

Vanquish vertreibt Server Based Computing-, Thin-Client-, Performance- und Systemmanagement Lösungen und besitzt eine hohe Beratungskompetenz. Derzeit verfügt das Oldenburger Unternehmen noch über ein weiteres Vertriebsbüro und Schulungcenter in Landshut.

Pressekontakt & Unternehmenskontakt:

Vanquish GmbH, Henning Jasper, Wilhelmshavener Heerstr. 50, 26125 Oldenburg,
Fon: +49-441-340 498-0, Fax: +49-441-340 498-29,
Email: presse@vanquish.de, URL: <http://www.vanquish.de>