

## Presseinformation

### **Vanquish geht Vertriebspartnerschaft mit Christmann ein TEO-Konzepte ermöglichen kleinen Netzwerken Server-based Computing mit energieeffizienter Hardware**

**Oldenburg, Juni 2007.** Mit Christmann Informationstechnik + Medien holt der Oldenburger IT-Distributor Vanquish GmbH einen weiteren Spezialisten für SBC-Lösungen an Bord. Im Gepäck: Thin Economic Office – oder kurz TEO –, auf Effizienz ausgerichtete Gesamtkonzepte für Server-based Computing. Dadurch erhalten kleine und mittlere Unternehmen günstige Möglichkeiten, die Vorteile einer zentralen Serverarchitektur zu nutzen.

Christmann zeigt, dass Umstellung auf zentrale EDV bei kleineren Netzwerken nicht zwangsläufig teuer sein muss. So punktet der TEO-Server durch geringe Anschaffungs- und Betriebskosten. Mit nur 30 bis 50 Watt Energie spart er im Vergleich zu traditionellen Lösungen bis zu 90 Prozent Strom ein und macht zusätzliche Klimaanlage oder Klimageräte zur Klimatisierung nahezu überflüssig. Je nach Einsatzgebiet bedient ein TEO-Server problemlos 20 bis 40 Terminals – auch dem Betrieb ressourcenhungriger Multimedia-Applikationen steht somit nichts im Wege. Wenn die Anforderungen steigen, bietet das System durch unkomplizierte Inbetriebnahme weiterer zentraler Rechner eine gute Skalierbarkeit. Zudem senkt die schmale Architektur den Wartungsaufwand: Klare Ausfallsicherheits- und Wiederherstellungskonzepte ersetzen aufwendige Fehlereingrenzungen.

Zusätzlich bietet Christmann mit dem TEO-Back ein imagebasiertes Datensicherungs- und Wiederherstellungssystem für TEO-Server an. Das Zusatz-Paket TEO-Back ermöglicht bei Ausfall der internen Festplatte des TEO-Servers über 2 externe Festplatten (mehrere sind möglich) eine

schnelle System-Wiederherstellung und halbautomatischen Notbetrieb und sichert somit die Verfügbarkeit der Server gegen Ausfälle bestens ab.

„Mit den Produkten des Iselder Unternehmens bauen wir unser Angebot für den Mittelstand aus“, erklärt Stefan Kleesattel, Geschäftsführer von Vanquish. „Denn für immer mehr Mittelständler entpuppt sich Fat Client Computing der 80er- und 90er-Jahre zur Kostenfalle. Wir schaffen mit differenzierten, exakt auf die Bedürfnisse des einzelnen Betriebes zugeschnittenen Lösungen Abhilfe. Hier passen die wirtschaftlichen TEO-Systeme ideal in unser Portfolio und runden dieses mit den energieeffizienten Thin Clients aus dem Hause IGEL Technology GmbH als Gegenstück zum TEO-Server ab.“

Das perfekte Zusammenspiel von energieeffizienter Serverlandschaft und minimalistischen Thin Clients senkt aufgrund nachhaltiger Kostenersparnis die Einstiegsschwelle für den Einsatz von Server-based Computing. Gerade dem Mittelstand eröffnen die Partner hier zukunftsfähige Lösungen.

**Über Vanquish GmbH:**

Die Vanquish GmbH ist eines der führenden Distributionsunternehmen im IT-Markt für Server-based Computing und tritt sowohl als Value-Add-Distributor als auch als strategischer Partner zum Channelaufbau für internationale Hersteller auf. Vanquish vertreibt Server-based Computing-, Thin-Client-, Performancemanagement- und Kommunikations-Lösungen und besitzt eine hohe Beratungskompetenz. Derzeit verfügt das Oldenburger Unternehmen noch über ein weiteres Vertriebsbüro in Langenpreising bei München.

**Pressekontakt:**

Borgmeier Public Relations, Petra Kothe, Martina Buck,  
Lange Str. 112, 27749 Delmenhorst, Fon: +49-4221-9345-341, Fax: +49-4221-15 20 50,  
kothe@agentur-borgmeier.de, buck@agentur-borgmeier.de

**Unternehmenskontakt:**

Vanquish GmbH, Stefan Kleesattel, Wilhelmshavener Heerstr. 50, 26125 Oldenburg,  
Fon: +49-441-340 498-0, Fax: +49-441-340 498-29, sk@vanquish.de, www.vanquish.de