

## **Presseinformation**

### **Vanquish und Jetro Platforms legen Partnerprogramm auf Zwei Varianten für Reseller und Integratoren**

**Oldenburg, März 2007.** Wieder stellen die Oldenburger Spezialisten für Server-based Computing und Thin Clients der Vanquish GmbH ihre Fähigkeiten als strategischer Partner für Channelaufbau unter Beweis: In Zusammenarbeit mit Jetro Platforms legt das Unternehmen speziell für Reseller und Integratoren mit Fokus auf Server-based Computing ein Partnerprogramm auf. Das Bündnis mit dem Namen „Jetro Platforms Partner Netzwerk“ bietet in zwei Varianten hohe Margen bei der preisgekrönten Enterprise-Lösung COCKPIT, steigert Vertriebsaktivitäten durch optimalen Support und leistet darüber hinaus Unterstützung zu Technik und Marketing.

#### **Reseller Programm**

Alle Wiederverkäufer mit fachlicher Kompetenz in Server-based oder Remote Computing erhalten durch das Reseller Programm die komplette Unterstützung des „Jetro Platforms Partner Netzwerks“. Dazu gehören Vertriebsstrainings, Strategiefindung oder aktive Beratung zu speziellen Vertriebsaktivitäten genauso wie das Einarbeiten eines Vollzeit-Technikers in Implementierung, Konfiguration und Support von Jetro-Produkten. Weiterhin erhalten Teilnehmer personalisierte Marketing-Unterstützung, Leads sowie Lizenzen von Jetro COCKPIT für den eigenen Bedarf oder Präsentationszwecke.

#### **Integrator Programm**

Für Integratoren mit Kernausrichtung oder fokussiertem Schwerpunkt auf Server-based Computing bietet das Partner-Programm eine intensive Zusammenarbeit mit Management, Entwicklung und Support von Jetro Platforms. Dies beginnt mit einem persönlichen Sales-Training Webinar

von Jetro sowie einem direkten Zugang zu einem Channel Manager für weitere Fragen und hört mit weiteren Vertriebsstrainings noch lange nicht auf. Für die Technik macht Jetro zwei Mitarbeiter mit der Funktionsweise und Implementierung der Produkte vertraut und bietet darüber hinaus mehrere Support-Quellen inklusive Helpdesk. Das Marketing erhält durch einen kundenindividuellen Plan, Market Development Funds und qualifizierte Leads weitere Unterstützung. Auch hier bekommen Teilnehmer eine 20-Benutzer Lizenz des Produktes.

Bei Jetro COCKPIT handelt es sich um eine zentral installierte Server-based Computing Plattform, welche die Windows Terminal Services um Funktionen wie zentrales Management, Windows Seamless Desktop, MTS- und Applikations-Load-Balancing, Druckoptimierung sowie sicheren Fernzugriff erweitert. Die Einfachheit der COCKPIT-Architektur ermöglicht eine schnelle Implementierung und anspruchslose Pflege. Unkompliziert verläuft auch die Installation auf einem oder mehreren Servern.

**Über Vanquish GmbH:**

Die Vanquish GmbH ist eines der führenden Distributionsunternehmen im IT-Markt für Server-based Computing und tritt sowohl als Value-Add-Distributor als auch als strategischer Partner zum Channelaufbau für internationale Hersteller auf. Vanquish vertreibt Server-based Computing-, Thin-Client-, Performancemanagement- und Kommunikations-Lösungen und besitzt eine hohe Beratungskompetenz. Derzeit verfügt das Oldenburger Unternehmen noch über weitere Vertriebsbüros in Langenpreising bei München und Halver bei Dortmund.

**Pressekontakt:**

Borgmeier Public Relations, Petra Engel, Martina Buck,  
Lange Str. 112, 27749 Delmenhorst, Fon: +49-4221-9345-341, Fax: +49-4221-15 20 50,  
engel@agentur-borgmeier.de, buck@agentur-borgmeier.de

**Unternehmenskontakt:**

Vanquish GmbH, Henning Jasper, Wilhelmshavener Heerstr. 50, 26125 Oldenburg,  
Fon: +49-441-340 498-0, Fax: +49-441-340 498-29, hj@vanquish.de, www.vanquish.de